

estate KONFERENCE

WEBINAR ON DEMAND Joint venture og strategiske partnerskaber

– fælles udvikling af ejendomme og værdier



Joint ventures er blevet brugt flere steder i det danske marked i det seneste år. Ejendomsselskaber og projektudviklere skaber fælles selskaber sammen med investorer og andre finansieringskilder og samarbejder om udvikling af ejendomsprojekter for milliarder. Partnerskaberne trækker på specialiseret viden og økonomiske strukturer, der gør dem realiserbare og kan være med til at løfte dem op i skala.

På dette webinar ser vi nærmere på strukturen i et joint venture. Hvem trækker hvad, hvor er snitfladerne, og hvilke muligheder og udfordringer ligger der i et joint venture i 2021? Hvordan ser tendenserne ud i de kommende år? Kommer vi til at se endnu flere joint ventures, og hvordan vil de blive struktureret? Hvad er styrkerne ved samarbejdet? Og hvad er de mulige udfordringer, når projekterne skal gennemføres?

Vi dykker ned i de finansielle, juridiske og strategiske nøglespørgsmål og diskuterer 'det gode samarbejde' om ejendomsudvikling. I selskab med erfarne aktører sætter vi fokus på potentialer, udfordringer og fremtidsudsigter for joint ventures og andre strategiske samarbejder.

Dato

Tirsdag d. 26. januar
Kl. 10:00 - 10:55

Sted

Pris

Almindelig deltager:
499,- (ekskl. moms.)

PROGRAM

Tirsdag d. 26. januar

- 10:00 **Velkommen**
Kamilla Sevel, chefredaktør, Estate Media
- 10:05 **Markedsanalyse og finansiel rådgivning**
Jacob Kjær, partner & landechef, Danmark, Nordanö Partners A/S
- 10:15 **Advokatens rolle og de juridiske aspekter**
Michael Neumann, Partner, Advokat (H), HD (R), Horten Advokatpartnerselskab
- 10:25 **Det gode samarbejde – Joint ventures og fælles ejendomsudvikling**
Hans-Bo Hyldig, adm. direktør, FB Gruppen A/S
Torben Modvig, CEO, CASA A/S
- 10:40 **Spørgsmål og debat**
- 10:55 **Tak for i dag**